



**Magiczny  
Kraków**

## **Prowadzenie biznesu w Polsce - warsztat sprzedażowy o relacjach z klientem dla cudzoziemców [EN/RU/UA]**

2021-10-13

**Zapraszamy na spotkanie wszystkie osoby, które chcą prowadzić biznes w Polsce, poznać tajniki sprzedaży i prowadzenia relacji z klientem.**

Zapraszamy na kolejne spotkanie na temat prowadzenia biznesu w Polsce organizowanego przez Fundację Instytut Polska-Ukraina i Kraków Miastem Startupów.

Podczas najbliższego warsztatu uczestnicy dowiedzą się: jaki model sprzedaży w dobie pandemii sprawdza się najlepiej; w jaki sposób bardziej zaangażować odbiorcę, którego chcemy zaprosić do zakupu usługi bądź produktu; czy istnieje jakaś złota zasada, która da przewagę w każdej negocjacji w biznesie?

Data spotkania: 18 października, 18:00

Miejsce spotkania: Bracka 10, Kraków

Prelegent: Grzegorz Zagraba

Po zakończeniu szkolenia uczestnicy są zaproszeni na krótkie spotkanie networkingowe i poczęstunek.

Ilość miejsc ograniczona. [Osoby chętne do udziału zapraszamy do rejestracji poprzez formularz online.](#)

Szczegóły dostępne także [na wydarzeniu facebookowym.](#)

Zapraszamy!

---

**[EN] We invite all people who want to run a business in Poland, learn the secrets of sales and conduct customer relations to a meeting.**

Join the next meeting on running a business in Poland organized by the Polish-Ukrainian Institute Foundation and Krakow City of Startups.

During the next workshop participants will learn: which sales model works best in the pandemic? How to involve the recipient whom we want to invite to purchase a service or product? Is there a golden rule that will give you an edge in any business negotiation?

When: October 18th, 6:00 p.m.

Where: Bracka 10, Kraków

Speaker: Grzegorz Zagraba



**Magiczny  
Kraków**

After the training, participants are invited to a short networking meeting, snacks and refreshments.

The number of places is limited. Persons willing to participate are invited to [register via the online form](#).

Details available [in the facebook event page](#).

Hope to see you there!

---

## **[RU] Хотите вести свой бизнес в Польше, узнать секреты продаж и отношений с клиентами?**

Присоединяйтесь к следующей встрече по вопросам ведения бизнеса в Польше, организованной Фондом Институт Польша-Украина и Kraków Miastem Startupów.

Во время следующего семинара участники узнают:

- Какая модель продаж лучше всего работает в условиях пандемии?
- Как привлечь покупателей?
- Существует ли золотое правило, которое даст вам преимущество в любых деловых переговорах?

Когда: 18 октября, 18:00

Где: Брацька 10, Краков

Докладчик: Гжегож Заграба

После тренинга участников приглашают на короткую встречу-знакомство и угощение.

Количество мест ограничено. [Всем желающим принять участие в вебинаре предлагается зарегистрироваться через онлайн-форму](#).

Подробная информация доступна [на события в Facebook](#).

Приглашаем!

---

## **[UA] Хотите вести свій бізнес у Польщі, дізнатися секрети продажів та відносин з клієнтами?**



Magiczny  
Kraków

Приєднуйтеся до наступної зустрічі з питань ведення бізнесу в Польщі, організованої Фондом Інститут Польща-Україна та Kraków Miastem Startupów.

Під час наступного семінару учасники дізнаються:

- Яка модель продажів найкраще працює в умовах пандемії?
- Як залучити покупця?
- Чи існує золоте правило, яке дасть вам перевагу в будь-яких ділових переговорах?

Коли: 18 жовтня, 18:00

Де: Брацька 10, Краків

Доповідач: Гжегож Заграба

Після тренінгу учасників запрошують на коротку зустріч-знайомство та частування.

Кількість місць обмежена. Всім бажаючим взяти участь у вебінарі пропонується [зареєструватися через онлайн -форму](#).

Детальна інформація доступна [на події у Facebook](#).

Запрошуємо!