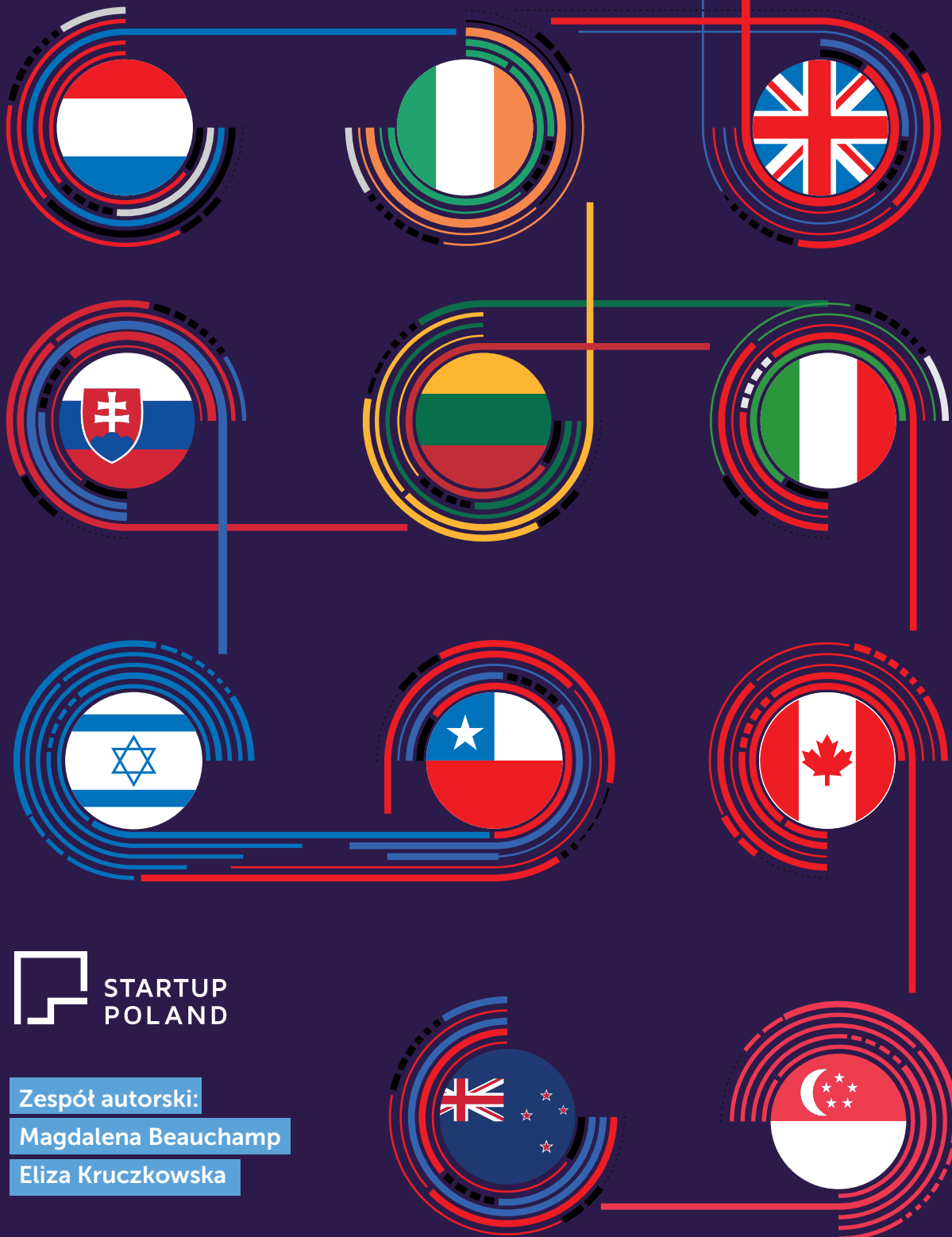


Polityki wizowe dla startupów



 **STARTUP
POLAND**

Zespół autorski:

Magdalena Beauchamp

Eliza Kruczkowska

Spis treści

I	Executive Summary	3
II	WSTĘP	4
1.	Istota przedsiębiorczości imigracyjnej	4
2.	Definicje	6
3.	Metodologia opracowania	7
4.	Korzyści dla gospodarki z wprowadzenia wiz dla przedsiębiorców innowacyjnych	7
III	PROGRAMY WIZOWE	10
1.	Unia Europejska	10
1.1.	Dania	10
1.2.	Francja	11
1.3.	Hiszpania	14
1.4.	Holandia	16
1.5.	Irlandia	17
1.6.	Litwa	19
1.7.	Słowacja	19
1.8.	Wielka Brytania	19
1.9.	Włochy	21
2.	Azja / Bliski Wschód	22
2.1.	Izrael	22
3.	Ameryka Południowa	23
3.1.	Chile	23
4.	Ameryka Północna	25
4.1.	Kanada	25
4.2.	Stany Zjednoczone	26
5.	Azja Pacyfik	27
5.1.	Australia	27
5.2.	Nowa Zelandia	28
5.3.	Singapur	30
IV	PODSUMOWANIE	31
1.	Doświadczenia Polski	31
2.	Prawo pracy dla wschodnich sąsiadów i naukowców	31
3.	Projekt europejskiej wizy dla startupów	32
4.	Rekomendacje dla Polski	33
5.	Przepisy sprzyjające zatrudnianiu specjalistów spoza Unii Europejskiej	34
6.	Sylwetki autorek	36

I Executive Summary

1. Programy wizowe dla startupów można podzielić na trzy typy: nowa kategoria wiz poszerzająca tradycyjnie programy wiz dla przedsiębiorców (Entrepreneur Visa), przyspieszona procedura wizowa (Fast-tracked general work visa), dedykowany program inkubacyjny dla startupów (Incubation programs).
2. W doborze metod przyciągania talentów, czyli w procesie formułowania polityki skierowanej do zagranicznych przedsiębiorców innowacyjnych, należy dokonać wyboru w zakresie wymagań stawianych poszukiwanej kadrze pracowników, oczekiwanego poziomu kapitału ekonomicznego oraz ocenić stopień atrakcyjności danej polityki dla grupy docelowej.¹
3. W ciągu 5 ostatnich lat powstało na świecie 10 programów wizowych dla przedsiębiorców, a 4 kraje ogłosiły plany wprowadzenia wiz dla startupów w 2017 roku – ten trend wynika z intensywnego zapotrzebowania wśród przedsiębiorców na talenty technologiczne i poszukiwania specjalistów o często bardzo niszowych umiejętnościach.
4. 10 na 12 krajów, które wprowadziły programy wizowe dla startupów, jako wstępny warunek kwalifikacji wyznaczyło kryterium samodzielności finansowej przedsiębiorców (definiowanej jako posiadanie przez przedsiębiorcę wystarczających zasobów finansujących jego czas pobytu w kraju przyjmującym).
5. Niektóre kraje, w ramach polityki powrotowej do kraju pochodzenia, oferują wyższe dofinansowanie w programie inkubacyjnym dla swoich obywateli, absolwentów najlepszych światowych uczelni.

1 "Worldwide Start-up Visa Policies Compared", Josephine Goube, Migreat, London 2015, s. 5

II WSTĘP

1. Istota przedsiębiorczości imigracyjnej

Startup Poland w Deklaracji Programowej z kwietnia 2015 roku zwrócił uwagę na rosnącą potrzebę wypracowania krajowych przepisów sprzyjających zatrudnianiu specjalistów spoza Unii Europejskiej. Na całym świecie obserwujemy zmiany zachodzące w tym kierunku. Wynikają one przede wszystkim z intensywnie rosnącego popytu na specjalistów w dziedzinie informatyki oraz niewystarczającej podaży talentów gotowych do wypełnienia pogłębiającej się luki. Polskie startupy i duże firmy programistyczne z krajów Europy Środkowo-Wschodniej skorzystałyby z liberalizacji przyznawania polskich wiz specjalistom spoza UE.

Już ponad 15 krajów na świecie (z czego 9 w Europie) dostrzegło tę potrzebę i w ciągu kilku ostatnich lat wprowadziło lub planuje wprowadzić rozwiązania, które ułatwiają dostęp do talentów, których lokalne firmy potrzebują do rozwoju. Decyzja o wprowadzeniu polityki ułatwiającej zatrudnianie specjalistów i udzielającej im prawa prowadzenia innowacyjnej działalności gospodarczej wynika również z powszechnej w krajach zachodnich świadomości pozytywnego wpływu utalentowanych przedsiębiorców na lokalną gospodarkę. Powstało wiele badań na ten temat i dla wszystkich analiz wspólny jest wniosek, że przedsiębiorczość międzynarodowych fachowców pozytywnie wpływa na rozwój gospodarczy krajów, w których występuje.²

Programiści systemów i aplikacji znajdują się w grupie 25 zawodów w Europie, które w 2012 roku odnotowały największy wzrost zatrudnienia w stosunku do danych z 2011 roku (6% zmiana). Największy wzrost zaobserwowano w 9 krajach (w Danii, Estonii, Finlandii, Francji, Holandii, Luksemburgu, Polsce, Szwecji i Wielkiej Brytanii), w których ta kategoria pracowników znalazła się wśród 10. najbardziej poszukiwanych zawodów.³

2 "Worldwide Start-up Visa Policies Compared", Josephine Goube, Migreat, London 2015, s. 5

3 European Vacancy and Recruitment Report 2014, Komisja Europejska, s. 59, <http://ec.europa.eu/social/main.jsp?catId=955>, dostęp: 18.02.2016

Na terenie Europy w sektorze ICT powstaje rocznie około 120 000 nowych miejsc pracy. Zgodnie z prognozami Komisji Europejskiej, które pokazują znaczne rozbieżności pomiędzy popytem a podażą wykwalifikowanych pracowników w sektorze ICT, teoretyczna liczba wakatów w 2020 roku ma wynieść około 800 000.⁴ W ramach scenariusza, w którym Europa wraca do stabilizacji gospodarczej po kryzysie, potencjał zapotrzebowania na pracowników sektora teleinformatycznego w 2020 roku przekroczy 7,47 mln i osiągnie poziom 8,99 mln.⁵

Warto podkreślić, że dziś udział ICT w tworzeniu polskiego Produktu Krajowego Brutto to ok. 5%, w 2020 roku ma to być między 9% a 13% PKB, natomiast resort gospodarki mówi nawet o 15%. Według danych Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, wartość całego polskiego rynku ICT to ok. 20 mld EUR (84 mld PLN). Z kolei European Information Technology Observatory szacuje polski rynek ICT na prawie 16 mld USD, co daje Polsce 9. miejsce w Unii Europejskiej.

Z kolei wartość polskiego rynku usług biznesowych to ok. 12 mld zł. Zatrudnionych jest w nim – wg różnych szacunków – od 120 tys. do 140 tys. osób. W Polsce działa już ok. 470 takich centrów jak: BPO (Business Process Outsourcing), ITO (Information Technology Outsourcing), badawczo-rozwojowe (Research & Development) czy call center. Bardzo szybko rośnie też rynek usług e-commerce.⁶

W latach 80. XX wieku Vivek Wadhwa – amerykański badacz, wykładowca i przedsiębiorca, uznany w 2013 roku przez magazyn TIME za jednego z 40 najbardziej wpływowych ludzi w dziedzinie technologii, pokazał w swoich badaniach silny wpływ środowiska imigrantów, którzy przyjechali do Doliny Krzemowej na wzrost innowacji, powstanie nowych miejsc pracy oraz poprawę otoczenia biznesu. Inne badanie, przeprowadzone w 2010 roku przez organizację Partnership for New American Economy oraz Centre for Entrepreneurs wykazało, że imigranci są zdecydowanie bardziej przedsiębiorczy niż obywatele Stanów Zjednoczonych, oraz że pełnią decydującą rolę we wzroście liczby nowych firm zakładanych w Ameryce każdego roku. Ponadto

4 Wypowiedź Wiceprzewodniczącego Komisji Europejskiej ds. jednolitego rynku cyfrowego Andrusa Ansipa z 14 kwietnia 2015 r., "Turning Europe digital, preparing for future growth", http://europa.eu/rapid/press-release_SPEECH-15-4770_en.htm, dostęp: 12.05.2016

5 DG Enterprise and Industry, European e-Skills 2014 Conference, e-Leadership and IT Professionalism, http://eskills-vision.eu/fileadmin/eskillsvision/downloads/brochure/insead.eleadership_pl.pdf

6 "Potencjał wzrostu sektora ICT w Polsce w perspektywie 10 lat", Zespół Ekspertyki Ministerstwa Gospodarki, <http://strategieibiznes.pl/artykuly/it/potencjal-wzrostu-sektora-ict-w-polsce-w-perspektywie-do-10-lat/>, dostęp: 23.05.2016

z badań wynika, że imigranci z pierwszego i drugiego pokolenia w Stanach Zjednoczonych są założycielami 40% firm z listy Fortune 500.⁷

2. Definicje

Wiza dla startupów nadaje przedsiębiorcom prawo pobytu na czas określony w kraju przyjmującym oraz przyznaje im prawo do założenia i prowadzenia działalności gospodarczej. W konsekwencji firma rejestruje swoją siedzibę w kraju wyboru.

Na świecie występują trzy kategorie wiz dla startupów⁸:

Typologia polityk stosowanych wobec zagranicznych przedsiębiorców innowacyjnych	Wiza dla przedsiębiorców (<i>Entrepreneur Visa</i>)	Ogólna wiza pracownicza (<i>Fast-tracked Visa for Entrepreneurs</i>)	Program inkubacyjny (<i>Start-up Programme</i>)
Przykłady krajów	Australia, Nowa Zelandia, Singapur, Wielka Brytania	Irlandia, Hiszpania, Holandia, Włochy	Chile, Francja
Definicja	Szczególna kategoria wizowa, której prawa i wymagania różnią się od przypadku wizen pracowniczej.	Przyspieszony proces ubiegania się o wizę skierowany do przedsiębiorców.	Prawo podjęcia pracy i wjazdu do kraju, w którym startup zakwalifikował się do uczestnictwa w programie inkubacyjnym.

7 "The New American Fortune 500", the Partnership for a New American Economy, June 2011, <http://www.renewoureconomy.org/sites/all/themes/pnae/img/new-american-fortune-500-june-2011.pdf>, [cyt. za:] "Worldwide Start-up Visa Policies Compared", Josephine Goube, Migreat, London, 2015

8 "Worldwide Start-up Visa Policies Compared", Josephine Goube, Migreat, London 2015, s. 5.

3. Metodologia opracowania

Problemem badawczym, któremu służy to opracowanie, jest przenieślenie struktury polityk migracyjnych dla przedsiębiorców innowacyjnych na świecie oraz ich charakterystyka. Badanie zostało przygotowane w okresie od listopada 2015 do maja 2016 roku w oparciu o autorski zestaw pytań badawczych. Grupą docelową, która udzieliła odpowiedzi na pytania, byli menadżerowie programów wizowych dla startupów ze wszystkich krajów, które je dotąd wprowadziły.

Respondenci otrzymali następujący zestaw czterech pytań w celu zebrania pierwszych estymacji na temat wpływu programów wizowych dla innowatorów na gospodarkę krajów, które zastosowały ten instrument:

1. Obywatele jakich krajów składają podania o wizy?
2. Ile wniosków otrzymaliście państwo do tej pory oraz ile z nich zostało przyjętych i odrzuconych (jeśli tak, proszę o wyjaśnienie powodów)?
3. Jaki jest, w państwa ocenie, krótko i średnioterminowy wpływ programu na gospodarkę narodową?
4. Jakie kwalifikacje zawodowe charakteryzują osoby wnioskujące do programu oraz co produkują przedsiębiorcy przyjęci do programu wizowego?

Na przestrzeni siedmiu miesięcy otrzymaliśmy odpowiedzi na zadane pytania od przedstawicieli Ministerstw Gospodarki i menadżerów programów wizowych z Chile, Danii, Holandii, Kanady i Włoch. Zespół Startup Poland chciałby szczególnie podziękować za wsparcie i pomoc w stworzeniu tego opracowania Lieke Vollenbroek, Harrisowi Brent, Mattii Corbetta, Catalinie Bräuchle oraz Kasperowi Juel Gregersen.

4. Korzyści dla gospodarki z wprowadzenia wiz dla przedsiębiorców innowacyjnych

Holandia. W ciągu sześciu miesięcy od zainaugurowania programu Start-up Visa, Holandia otrzymała 42 zgłoszenia, z których 12 wniosków otrzymało pozwolenie na pobyt, 11 zostało odrzuconych,

a pozostałe są nadal w fazie ewaluacji. Do programu zgłosili się obywatele Kanady, Rosji, Nowej Zelandii, Ukrainy, Macedonii i USA⁹.

Włochy. Od momentu uruchomienia programu w czerwcu 2014 roku wpłynęło 47 zgłoszeń z 16 krajów (średnia wieku wnioskodawców to 34 lata). Wnioski pochodzą od obywateli Armenii, Australii, Brazylii, Chin, Korei Południowej, Egiptu, Japonii, Izraela, Nepalu, Nigerii, Pakistanu, Rosji, USA, Ukrainy i Uzbekistanu. Wszystkie aplikacje, które złożyły zespoły, zostały przyjęte (łącznie 8 zespołów z Japonii, Korei Południowej, Ukrainy, Rosji). Program włoski cieszy się największym zainteresowaniem wśród startupów z Rosji, Ukrainy i USA. Głównymi obszarami specjalizacji startupów są IT i marketing, a ich członkowie wywodzą się przede wszystkim z takich dyscyplin jak IT, marketing, wzornictwo przemysłowe, grafika i inżynieria.

Ze wszystkich 47 wniosków (18 wpłynęło w 2014 roku, a 29 w 2015 roku), 25 startupów otrzymało pozwolenie na pobyt (53%), 10 projektów zostało odrzuconych, ponieważ prezentowane pomysły zostały uznane za niewystarczająco innowacyjne lub niedopracowane; pozostałe nie spełniały kryteriów finansowych bądź administracyjnych¹⁰.

Kanada. Program funkcjonuje już drugi rok i współpracuje z 32 funduszami venture capital, 14 inkubatorami przedsiębiorczości oraz 6 aniołami biznesu. Aplikacje do programu spływają od kandydatów z Europy, Azji, Środkowego Wschodu, Ameryki Północnej i Południowej oraz Australii. W 2015 roku Kanada zaakceptowała 12 pomysłów na biznes, z których narodziło się już sześć startupów. Ich założyciele pochodzą z Indii, Meksyku, Rumunii, Stanów Zjednoczonych i Wielkiej Brytanii. Do końca 2015 roku 28 przedsiębiorców otrzymało wizy z prawem stałego pobytu w Kanadzie (w ramach programu Start-up Visa Kanada przyjęła łącznie 43 osoby, w tym członków ich rodzin).¹¹

9 Rozmowa z przedstawicielami StartupDelta przeprowadzona w dn. 6.11.2015 r.

10 Informacje przygotowane przez Ministerstwo Rozwoju Włoch na użytek Startup Poland z dn. 4 listopada 2015 r.

11 Government of Canada, "Growing entrepreneurship and start-up business in Canada with the Start-up Visa", <http://news.gc.ca/web/article-en.do?nid=981619>, dostęp: 10.11.2015 r. oraz rozmowa z przedstawicielem Departamentu Immigration, Refugees and Citizenship Canada przeprowadzona w dn. 27.04.2016 r.

Dania. Do programu Start-up Denmark od 1 stycznia 2015 r. zgłosiło się 298 przedsiębiorców i wpłynęło 208 wniosków. Program przyjmuje zgłoszenia zespołów dwuosobowych. Do końca kwietnia 2015 r. zakwalifikowano 44 zgłoszeń od 66 osób, z których do tej pory 22 osoby otrzymały pozwolenie na pobyt i pracę. Wśród wszystkich 298 wniosków w pierwszej piątce narodowości, które chciałyby założyć startup w Danii, znaleźli się obywatele Indii (21,5%), Stanów Zjednoczonych (7,7%), Pakistanu (4,4%), Korei Południowej (3,7%) i Egiptu (3,4%). Z Polski wpłynęło jedno zgłoszenie, natomiast z Ukrainy osiem. Wszystkie pomysły na biznes opierają się na stworzeniu aplikacji mobilnych, wśród których wyróżniono cztery kategorie: software (53%), produkty o cechach fizycznych (25%), usługi (17%), inne (5%). Program Start-up Denmark aktualnie przechodzi fazę pilotażową. Ewaluacja jej wyników wraz z podsumowaniem efektów są zaplanowane na koniec 2017 roku. Ogólne wrażenie z analizy wniosków jest bardzo pozytywne, gdyż pomysły na biznes są bardzo ambitne, twórcy utalentowani, a ich produkty cechują się wysoką jakością.¹²

Chile. W ciągu pięciu lat od powstania Start-up Chile otrzymało ponad 10 tysięcy zgłoszeń od przedsiębiorców zainteresowanych programem akceleracyjnym oraz szansą na założenie biznesu i siedziby właśnie w Chile. W programie wzięło udział 1200 osób, które stworzyły głównie operujące w modelu SaaS oraz aplikacje z pogranicza IT (e-commerce, social media, oprogramowanie dla firm) oraz zdrowia i edukacji. Start-up Chile udzieliło pomocy ponad 3000 przedsiębiorców. Wśród uczestników programu z całego świata najwięcej jest obywateli Argentyny, Brazylii, Stanów Zjednoczonych, Indii, Rosji i Kolumbii. Do końca lipca 2015 r. startupy z programu rządu chilijskiego zarobiły łącznie 135 mln dolarów (4,39 razy więcej niż koszt inwestycji rządowej w powołanie Start-up Chile). Z 1200 startupów-alumnów programu 334 (34% wszystkich) wciąż działa w Chile (79% z nich prowadzi aktywną działalność; 1% sprzedano, 20% zamknięto). Z grupy zagranicznych startupów 10,3% ma swoją siedzibę w Chile. Startupy stworzyły 1459 nowych miejsc pracy, z których 67% zajmują Chilijczycy, a pozostałe 33% inne narodowości.¹³

¹² Rozmowa z przedstawicielem Start-up Denmark przeprowadzona w dn. 29.04.2016 r.

¹³ Start-up Chile, "Information Start-Up Chile Economical Impact", 30.09.2015

III PROGRAMY WIZOWE

Prezentujemy szczegółowe informacje o budowie i założeniach istniejących programów wizowych, postępując się kryterium geograficznym.

Kraje, które wprowadziły rozwiązania ułatwiające najlepszym specjalistom dostęp do wiz, już teraz obserwują coraz bardziej wyraźne na świecie tendencje do konkurencji o dostęp do innowacji i przyciąganie do siebie talentów technologicznych. Powodem tych zmagania, a jednocześnie prób zapewnienia najbardziej atrakcyjnych warunków do rozwoju przedsiębiorczości w krajach rozwiniętych, jest rosnąca luka dostępności wykwalifikowanej kadry pracowników w sektorze teleinformatycznym.

1. Unia Europejska



1.1. Start-up Denmark // Dania

Opis:

Dania kieruje program szybkiej ścieżki wizowej do przedsiębiorców spoza Unii Europejskiej i Europejskiego Obszaru Gospodarczego o dużym potencjale wzrostu i wejścia na rynek globalny.

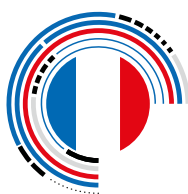
Przedsiębiorcy z innowacyjnym pomysłem na biznes, który przyczynia się do rozwoju gospodarki i stworzenia nowych miejsc pracy, mogą uzyskać prawo pobytu oraz zezwolenie na podjęcie działalności gospodarczej w Danii. [Start-up Denmark](#) kwalifikuje do programu maksymalnie dwóch członków założycieli, którzy planują wspólnie prowadzić działalność przez okres dwóch lat, z możliwością jednokrotnego przedłużenia na dodatkowe trzy lata.

Zanim wniosek o wizę zostanie złożony, projekt na biznes musi zostać zgłoszony do analizy panelowi ekspertów, który wybiera najlepszy biznesplan, kierując się kryterium zgodności projektu z realiami duńskiego rynku pracy i jego branżami strategicznymi. Uczestnicy

programu są zobowiązani do poświęcenia 100% czasu pracy na tworzenie startupu. Udziałowcy kapitałowi przedsiębiorstwa, którzy nie są zaangażowani w proces budowania biznesu, lecz są zainteresowani jego rozwojem głównie w wymiarze finansowym, nie są kwalifikowani do udziału w programie.¹⁴

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2015 r.
2. **Wielkość zespołu:** do 2 członków założycieli
3. **Czas obowiązywania wizy:** 2 lata
4. **Możliwość przedłużenia:** tak, dodatkowe 3 lata
5. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
6. **Wkład własny:** samodzielność finansowa przez pierwszy rok działalności
7. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** firmy innowacyjne, skalowalne i technologiczne
8. **Dostęp do infrastruktury:** nie
9. **Ograniczenia:** restauracje, sklepy detaliczne, małe przedsiębiorstwa oraz firmy o profilu import/eksport nie kwalifikują się do programu
10. **Obowiązki/warunki szczególne:** analiza biznesplanu przez panel ekspertów przed złożeniem wniosku oraz ocena, czy zespół startupu posiada umiejętności przekształcenia projektu z założeń biznesplanu w realny biznes, który odniesie sukces
11. **Ilość udzielanych wiz rocznie:** 50.¹⁵



1.2. Startup France – French Tech Visa // Francja

Opis:

French Tech Ticket jest programem dla przedsiębiorców spoza Unii Europejskiej, którzy chcą założyć swój startup w Paryżu. Do kwalifikacji zapraszane są zespoły liczące maksymalnie do trzech członków mówiących po angielsku lub francusku. Firmy aplikujące powinny być w fazie tworzenia lub wczesnego rozwoju, a po przyjęciu do programu

14 Coming to Denmark, https://www.nyidanmark.dk/en-us/coming_to_dk/work/Start-up-denmark/, dostęp: 12.11.2015

15 Program rządowy Start-up Denmark, <http://www.startupdenmark.info/>, dostęp: 25.04.2016

przenieść się do Paryża na sześć miesięcy trwania projektu. W zamian otrzymują wizę pracowniczą i dofinansowanie od 12 500 do 25 000 EUR na każdego członka zespołu.

Przedsiębiorcy zakwalifikowani do programu mogą liczyć również na darmowe biuro w jednym z czołowych inkubatorów w Paryżu, a także na pomoc w rozwoju działalności. Dostają kontakt do dedykowanego im pracownika helpdesku, który pomaga wypełnić obowiązki administracyjne, a także biorą udział w sesjach mentoringowych. Program przewiduje ścisłą współpracę uczestników z jednym z dziewięciu najlepszych inkubatorów we Francji (m.in. pomoc w opracowaniu strategii dofinansowania, współpraca z ekspertami oraz ćwiczenie prezentacji przed inwestorami). Celem programu jest założenie startupu w ciągu zaledwie sześciu miesięcy i wyprowadzenie go z wczesnej fazy rozwoju do etapu szybkiego wzrostu zapowiadającego rynkowy sukces. Francja planuje przyznawać taką pomoc co pół roku grupie około 50 startupów.

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2015 r.
2. **Wielkość zespołu:** małe zespoły przedsiębiorców do trzech członków (maksymalnie jeden francuski obywatel)
3. **Czas trwania programu:** 6 miesięcy
4. **Możliwość przedłużenia:** tak, o 6 miesięcy
5. **Dofinansowanie z programu na start:** tak, do 25 000 EUR dla każdego członka zespołu.
6. **Wkład własny:** nie
7. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** nieokreślone
8. **Dostęp do infrastruktury:** tak, darmowa przestrzeń biurowa w paryskim inkubatorze
9. **Ograniczenia:** program nie kwalifikuje projektów biznesowych, których celem jest działalność w obszarze usług konsultingowych, import-eksport, prowadzenie franczyzy lub działalności nieinnowacyjnej
10. **Obowiązki/warunki szczególne:** wczesna faza rozwoju firmy, poświęcenie 100% czasu na pracę nad projektem startupu przez okres 6 miesięcy; przeniesienie się zespołu do Paryża na 6 miesięcy; otwarcie konta bankowego we Francji; założenie firmy na

terytorium Francji; dyspozycyjność w stosunku do grantodawcy przez 24 miesiące po zakończeniu programu

11. **Przywileje:** przyspieszona ścieżka uzyskania wizy, mentoring, program warsztatów i wydarzeń dopasowanych do potrzeb startupów wczesnej fazy, kontakt z osobą udzielającą pomocy z procedurami administracyjnymi.¹⁶

Program wiz dla przedsiębiorców „Kompetencje i Talenty” // Francja

Francja przygotowała dodatkowy program wizowy dla zagranicznych przedsiębiorców z udzieleniem pozwolenia na pobyt na odnawialny okres trzech lat pod nazwą „Kompetencje i Talenty”. Projekt skierowany jest do przedsiębiorców, którzy „mają potencjał aby swoimi umiejętnościami bądź talentami wnieść znaczący wkład w rozwój francuskiej gospodarki lub bezpośrednio bądź pośrednio przyczynić się do wzrostu intelektualnego, naukowego, kulturowego, humanitarnego lub sportowego prestiżu Francji oraz swojego kraju pochodzenia.¹⁷

Talent Passport // Francja

18 lutego 2016 roku Francja przyjęła ustawę, która nadaje prawo pobytu obcokrajowcom w wymiarze wieloletnim w oparciu o tzw. **Paszport Talentów** (Talent Passport). Wysokowyzkwalifikowani pracownicy z obcych krajów, oraz w stosownych przypadkach ich rodziny, mogą uzyskać prawo pobytu we Francji na okres do czterech lat. Do tej kategorii pracowników kwalifikują się młodzi absolwenci, naukowcy, inwestorzy, urzędnicy wysokiego szczebla, przedsiębiorcy, artyści, pracownicy transferowi oraz pracownicy o wypracowanej reputacji w obszarze nauk ścisłych, literatury, edukacji i sportu. Francuski rząd planuje wydać rocznie 10 000 takich paszportów.

Utalentowani obcokrajowcy, którzy nie planują osiedlać się we Francji, ale pragną regularnie podróżować biznesowo lub prywatnie pomiędzy Francją a swoim miejscem zamieszkania, mogą w uproszczonej procedurze starać się o tzw. wizę cyrkulacyjną ważną przez okres 5 lat.

Studenci natomiast będą mogli uzyskać wizę wieloletnią, której ważność będzie odpowiadać liczbie lat spędzonych na studiach we Francji,

16 Program French Tech Ticket, Program Benefits, <http://www.frenchtechticket.paris/>, dostęp: 25.04.2016

17 L'Office Français de l'Immigration et de l'Intégration, Dirigeants et haut potentiels, "Compétences et Talents", <http://www.immigration-professionnelle.gouv.fr/proc%C3%A9dures>, dostęp: 19.04.2016

bez konieczności corocznego jej przedłużania. Absolwenci uzyskają dodatkową pomoc w spełnieniu procedur administracyjnych, w szczególności w obszarze dostępu do stypendiów i grantów.

Odnowienie prawa pobytu będzie łatwiejsze dla naukowców i badaczy. Na koniec roku akademickiego absolwenci studiów magisterskich, którzy stworzą projekt biznesu z zamiarem działania na rynku francuskim, będą mieli również możliwość ubiegania się o zezwolenie na pobyt w uproszczonej procedurze.¹⁸



1.3. Residency Programme for Investors and Entrepreneurs (PRIE), ścieżka Entrepreneur Residence // Hiszpania

Opis:

PRIE to specjalny program dla przedsiębiorców, wysoko wykwalifikowanych pracowników międzynarodowych firm i inwestorów spoza Europy, którzy poprzez swoje wysokie kwalifikacje i wyróżniającą ich wiedzę, są zaproszeni do prowadzenia i rozwijania działalności gospodarczej w Hiszpanii.

Ścieżka **Entrepreneur Residence** jest przeznaczona dla zagranicznych przedsiębiorców, którzy zamierzają prowadzić innowacyjny biznes w obszarze priorytetowym dla rozwoju gospodarczego Hiszpanii. Program przewiduje przyznanie lub wznowienie pozwolenia na pobyt na okres jednego roku w celu przygotowania formalności do założenia i rozwijania startupu. W przypadku, gdy przedsiębiorca może udowodnić, że jego działalność gospodarcza już została rozpoczęta w Hiszpanii lub poza jej granicami, obowiązek rocznego pobytu zostaje zniesiony. Kandydaci przebywający w Hiszpanii wnoszą o dwuletnią wizę dla przedsiębiorców, z możliwością przedłużenia terminu ważności, co umożliwi im legalne prowadzenie działalności gospodarczej na terytorium kraju.

Przed złożeniem wniosku, kandydaci mają obowiązek zamówienia raportu z działalności gospodarczej (w Biurze Spraw Gospodarczych Ambasady Hiszpanii – w przypadku wniosku wizowego oraz Ministerstwie Gospodarki i Konkurencyjności, w przypadku zezwolenia

¹⁸ Boosting France's attractiveness to skilled foreigners – Establishment of "talent passports", <http://www.diplomatie.gouv.fr/en/french-foreign-policy/economic-diplomacy-foreign-trade/events/article/boosting-france-s-attractiveness-to-skilled-foreigners-establishment-of-talent>, dostęp: 19.04.2016

na pobyt), który określi, czy produkt lub usługa, które przedsiębiorcy mają zamiar oferować na hiszpańskim rynku, należą do kategorii działalności priorytetowej dla hiszpańskiej gospodarki. W ocenie projektu biznesowego jest brane pod uwagę to, czy działalność prowadzi do stworzenia nowych miejsc pracy w Hiszpanii, oraz czy członkowie zespołu wymagają otrzymania zezwolenia na pobyt lub wizy. Ponadto oceniane są kwalifikacje wnioskodawcy, szczegółowy biznesplan (innowacyjność produktu bądź świadczonej usługi, analiza rynku, źródła kapitału oraz plan finansowy), wartość dodana dla hiszpańskiej gospodarki, potencjał inwestycyjny i innowacyjność pomysłu.

Dzięki programowi PRIE przedsiębiorcy uzyskują prawo pobytu i pracy w Hiszpanii dla siebie i członków swojej rodziny, składając jeden wniosek. Decyzja o zakwalifikowaniu jest podejmowana w terminie do 10 dni roboczych, a pozwolenie na pobyt jest przyznawane w ciągu 20 dni.¹⁹

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2013 r.
2. **Czas trwania programu:** rok na wdrożenie biznes planu
3. **Czas obowiązywania wizy:** 2 lata
4. **Możliwość przedłużenia:** tak
5. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
6. **Wkład własny:** tak, samodzielność finansowa
7. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** branża innowacyjna
8. **Dostęp do infrastruktury:** nie
9. **Obowiązki/warunki szczególne:** raport z działalności gospodarczej w formie załącznika do wniosku.²⁰

19 Movilidad internacional - Ministerio de Empleo y Seguridad Social, Entrepreneur Residence, <http://prie.comercio.es/en/Pages/Emprendedores.aspx>, dostęp: 10.12.2015

20 Act 14/2013 of 27 September of support to entrepreneurs and their internationalization, Title V Internationalization of the Spanish Economy, http://extranjeros.empleo.gob.es/es/UnidadGrandesEmpresas/documentos/2015/Ley_14-2013_consolidada_en_ingles.pdf, dostęp: 10.12.2015



1.4. Scheme for Start-ups // Holandia

Opis:

Holenderska inicjatywa dla startupów jest częścią narodowego programu wsparcia zatrudnienia. Projekt zakłada możliwość udzielenia międzynarodowym przedsiębiorcom czasowego prawa pobytu w Holandii. Obcokrajowcy mają od 12 do 24 miesięcy do wykorzystania na uruchomienie i rozwinięcie swojego biznesu w Holandii. Charakterystycznym dla tego programu kryterium selekcji jest zgoda startupu na przyjęcie wsparcia merytorycznego od doświadczonego w pracy z branżą innowacyjną lokalnego mentora. Współpraca dwóch stron jest przypieczętowana umową oraz obowiązkiem rejestracji w holenderskiej Izbie Przemysłowo-Handlowej.

Program [Scheme for Start-ups](#) wprowadza szereg dodatkowych kryteriów warunkujących dopuszczenie pomysłu przedsiębiorcy na rynek holenderski.²¹ W centrum zainteresowania holenderskiego rządu znajdują się produkty bądź usługi o cechach nowości, do których powstania przyczyniło się zastosowanie innowacyjnej technologii lub techniki w produkcji, dystrybucji czy marketingu. Wymagana jest udowodniona samodzielność finansowa przedsiębiorcy, która zapewni funkcjonowanie firmy oraz środki do życia dla założyciela w czasie okresu ważności wizy.

Dodatkowo program wymaga od startupu zgłoszenia szczegółowo opracowanego planu rozwoju pomysłu na biznes – od wstępnej jego koncepcji do wdrożenia gotowego, innowacyjnego rozwiązania biznesowego. Po upływie okresu przewidzianego na rozwinięcie firmy (do 24 miesięcy) i udanej realizacji biznesplanu, założyciel może złożyć wniosek o prawo pobytu dla przedsiębiorców samozatrudniających się (self-employment scheme).²²

Rząd holenderski uruchomił wewnętrzną inicjatywę [StartupDelta](#), czyli powołał instytucję publiczną, której misją jest aktywne wspieranie startupów oraz realizacja narodowej strategii. Jej celem jest zbudowanie w Holandii największego ekosystemu startupów w Europie.²³

21 Government of the Netherlands, Enterprise and Innovation, The government supports entrepreneurs, <https://www.government.nl/topics/enterprise-and-innovation/contents/the-government-supports-entrepreneurs>, dostęp: 20.11.2015

22 Immigration and Naturalisation Service, Ministry of Security and Justice, Scheme for start-ups, 12/31/2014, <https://ind.nl/EN/scheme-for-start-ups>, dostęp: 20.11.2015

23 StartupDelta, About the Initiative, <http://www.startupdelta.org/about>, dostęp: 22.11.2015

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2015 r.
2. **Wielkość zespołu:** jeden założyciel
3. **Czas obowiązywania wizy:** 12-24 miesięcy
4. **Możliwość przedłużenia:** tak
5. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
6. **Wkład własny:** nie
7. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** produkty bądź usługi o cechach nowości, do których powstania przyczyniło się zastosowanie innowacyjnej technologii lub techniki w produkcji, dystrybucji czy marketingu
8. **Dostęp do infrastruktury:** nie
9. **Ograniczenia:** samodzielność finansowa
10. **Obowiązki/warunki szczególne:** szczegółowy biznes plan, przyjęcie pomocy i ścisła współpraca z lokalnym mentorem, rejestracja startupu w holenderskiej Izbie Przemysłowo-Handlowej.

**1.5. Start-up Entrepreneur Programme // Irlandia****Opis:**

Rząd irlandzki przygotował unowocześnioną wersję programu wizowego dla przedsiębiorców obowiązującego w Irlandii od lat, w którym modyfikacji uległ poziom minimalnego, wymaganego od przedsiębiorców wkładu własnego z kwoty 300 000 EUR do 70 000 EUR. Ponadto rząd zniósł obowiązek tworzenia dwóch nowych miejsc pracy w Irlandii i utrzymania początkowego poziomu zatrudnienia w firmie, dzięki czemu program stał się bardziej elastyczny i dostosowany do realiów wstępnej fazy pracy nad pomysłem na biznes.

Innowacyjne projekty są oceniane pod kątem ich predyspozycji do odniesienia rynkowego sukcesu przez rządowy Komitet Ewaluacyjny, w którym znajdują się przedstawiciele Ministerstw i Agencji Rządowych odpowiedzialnych za rozwój gospodarki, rynek pracy, inwestycje zagraniczne, finanse i wiele innych obszarów kluczowych dla sektora innowacji. Kandydaci muszą wykazać się odpowiednią postawą i charakterem oraz posiadać środki finansowe pokrywające koszty utrzymania w Irlandii. Dodatkowo przedsiębiorcy muszą zaświadczyć we

wniosku o tym, że przenoszą się do Irlandii w dobrej wierze. W celu weryfikacji ich deklaracji wydawany jest coroczny raport z działalności podmiotów, które zostały przyjęte do programu.

Start-up Entrepreneur Programme na wstępie udziela przedsiębiorcom dwuletniego prawa pobytu z możliwością przedłużenia o kolejne trzy lata, pod warunkiem, że przedsiębiorstwo funkcjonuje, a jego twórca jest stabilny finansowo i nie stanowi obciążenia dla systemu świadczeń społecznych. Przez okres pierwszych dwóch lat startup nie musi tworzyć nowych miejsc pracy, a po udanym przedłużeniu ważności wizy, firma nie ma obowiązku wywiązywać się z kryterium rentowności. Po upływie 5 lat pobytu w Irlandii, przedsiębiorcy mogą wnioskować o pozwolenie na pobyt stały.²⁴

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2012 r.
2. **Czas obowiązywania wizy:** 2 lata
3. **Możliwość przedłużenia:** tak, o 3 lata
4. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
5. **Wkład własny:** tak, 70 000 EUR
6. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** innowacyjność projektu oceniana przez rządowy Komitet Ewaluacyjny
7. **Dostęp do infrastruktury:** nie
8. **Ograniczenia:** samodzielność finansowa
9. **Obowiązki/warunki szczególne:** wiarygodność powodu emigracji.²⁵



1.6. Startup Visa // Litwa

W kwietniu 2016 roku Rada Ministrów Litwy przyjęła zestaw poprawek, które wkrótce umożliwią nadanie prawa stałego pobytu na terenie Litwy przedsiębiorcom innowacyjnym spoza Unii Europejskiej i Europejskiego Obszaru Gospodarczego. Ustawa, która uzyskała już

24 Irish Naturalisation and Immigration Service, "Shatter announces two new initiatives: Immigrant Investor Programme and Start-up Entrepreneur Scheme", http://www.inis.gov.ie/en/INIS/Pages/PR12000003#The_Start-up_Entrepreneur_Programme, dostęp: 15.12.2015

25 Irish Naturalisation and Immigration Service, "Start-up Entrepreneur Programme Guidelines", <http://www.inis.gov.ie/en/INIS/Guidelines%20for%20Start-up%20Entrepreneur%20Programme.pdf/Files/Guidelines%20for%20Start-up%20Entrepreneur%20Programme.pdf>, dostęp: 15.12.2015

poparcie Ministerstwa Gospodarki i Spraw Wewnętrznych, czeka na stanowisko litewskiego Parlamentu.²⁶



1.7. Słowacja

Program dedykowany startupom zlokalizowanym na terenie Słowacji został zaakceptowany przez słowacki rząd w czerwcu 2015 roku. Termin implementacji tego projektu jest nieznany. Kryterium umożliwiającym prowadzenie działalności gospodarczej przez startupy spoza Unii Europejskiej jest pokrycie kosztów pobytu zespołu na Słowacji przez okres jednego roku (wstępny projekt zakłada wymaganą kwotę w wysokości 8 000 EUR).²⁷



1.8. Tech Nation Visa Scheme // Wielka Brytania

Opis:

Brytyjskie Ministerstwo Spraw Wewnętrznych uruchomiło ścieżkę wizową ułatwiającą lokalnym firmom zatrudnianie talentów technologicznych z całego świata. Ministerstwo wybrało pięć instytucji odpowiedzialnych za analizę zgłoszeń wizowych w ramach **Tier 1 (Exceptional Talent route)**. Są nimi: Arts Council England, British Academy, Royal Academy of Engineering, Royal Society oraz Tech City UK. Organizacja **Tech City UK** jest koordynatorem programu wizowego w obszarze technologii cyfrowych.²⁸

Brytyjskie firmy z branży cyfrowej będą zachęcać do współpracy zagraniczne zespoły złożone z maksymalnie pięciu osób, które wyróżniają się wybitną listą kreatywnych, komercyjnych i zespołowych osiągnięć. Biznes chwali program wizowy za wypracowanie przyspieszonej ścieżki ewaluacji zgłoszeń, określenie zestawu umiejętności priorytetowych dla sektora oraz za wsparcie lokalnych firm na ścieżce szybkiego wzrostu.

26 Startup Lithuania, "Startup Visa Approved by Lithuanian Government", 14 April 2016, <http://www.startuplithuania.lt/en/news/startup-visa-approved-by-lithuanian-government>, dostęp: 17.05.2016

27 "Access to talent: a European visa/permit for start-up founders", 27 styczeń 2016 r., Amsterdam, ss.3-4.

28 Tech Nation Visa, Tier 1 Exceptional Talent Visa for Digital Technology, <http://www.techcityuk.com/tech-nation-visa/>, dostęp: 28.11.2015

W celu wypracowania czterech nowych kryteriów kwalifikacji do programu Tech Nation Visa Scheme, Tech City UK przeprowadziło roczne konsultacje z założycielami, prezesami i doświadczoną kadrą przedsiębiorstw z branży cyfrowej. Oczekiwanym rezultatem tej współpracy było określenie zestawu barier, na jakie napotykają przedsiębiorcy w skutecznym przyciąganiu talentów technologicznych spoza UE.²⁹

Pierwsze kryterium dotyczy przedsiębiorstw skalujących swój biznes (tzw. scale-ups), których dynamiczny rozwój jest kluczowy dla postępu gospodarki cyfrowej w Wielkiej Brytanii. Tech City UK wychodzi naprzeciw tym firmom poprzez nakierowanie poszukiwania pracowników na konkretne umiejętności techniczne, takie jak: data science, sztuczna inteligencja, machine learning i bezpieczeństwo teleinformatyczne. Program Tech Nation Visa Scheme zapewnia przedsiębiorstwom brytyjskim w fazie szybkiego wzrostu dostęp do tych talentów technologicznych, których unikalna wiedza przyspieszy ich drogę do sukcesu.³⁰

Dzięki analizie raportu Tech Nation 2015 stwierdzono, że przedsiębiorstwa skoncentrowane w Anglii północnej wyjątkowo szybko rozwijają swoją branżę cyfrową. Badania wykazały, że branża zatrudnia ponad 170 tys. pracowników. Dlatego Tech Nation Visa Scheme będzie szczególnie wspierał północne miasta Anglii: Hull, Leeds, Liverpool, Manchester, Newcastle, Sheffield i Sunderland, które do tej pory nie mogły korzystać z dostępu do szybkiej ścieżki wizowej w zatrudnianiu pracowników z zagranicy.

Doświadczenia przedsiębiorstw wskazują, że branża cyfrowa często potrzebuje zatrudniać nie jednostki, a całe zespoły utalentowanych pracowników. Od grudnia 2015 r. Tech Nation Visa Scheme rozpatruje wnioski grupowe dla zespołów liczących do pięciu osób. W ten sposób brytyjskie przedsiębiorstwa będą przyciągać do siebie najlepsze zespoły technologiczne, które wyróżniają się wybitną listą kreatywnych, komercyjnych i zespołowych osiągnięć.³¹

29 "Tech City UK Unveils Tech Nation Visa Scheme (Tier 1 Exceptional Talent)", <http://www.techcityuk.com/blog/2015/10/tech-city-uk-unveils-tech-nation-visa-scheme-tier-1-exceptional-talent/>, dostęp: 13.11.2015

30 UK Trade & Investment, "Tech City UK unveils Tech Nation Visa Scheme", 16 October 2015, <https://www.gov.uk/government/news/tech-city-uk-unveils-tech-nation-visa-scheme>, dostęp: 16.10.2015

31 UK Trade & Investment, Visas and immigration, "Tier 1 (Exceptional Talent) visa", <https://www.gov.uk/tier-1-exceptional-talent/overview>, dostęp: 28.11.2015

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2015 r.
2. **Wielkość zespołu:** do 5 osób
3. **Czas obowiązywania wizy:** 5 lat z możliwością jednokrotnego przedłużenia
4. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
5. **Wkład własny:** nie
6. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** nauki ścisłe, humanistyczne, sztuka, medycyna, technologie cyfrowe, inżynieria. W obszarze technologii cyfrowych: data science, sztuczna inteligencja, machine learning, bezpieczeństwo teleinformatyczne
7. **Dostęp do infrastruktury:** nie
8. **Obowiązki/warunki szczególne:** obowiązek otrzymania listu polecającego od jednej z instytucji.



1.9. Start-up Visa Italia // Włochy

Opis:

Włoska inicjatywa otwarcia się na zagranicznych przedsiębiorców z sektora nowych technologii została zainaugurowana w czerwcu 2014 roku. Nowa procedura wizowa [Start-up Visa Italia](#) umożliwia czerpanie korzyści z ułatwień podatkowych i inwestycyjnych dla obywateli spoza Unii Europejskiej. Do kwalifikacji dopuszczani są przedsiębiorcy, którzy wyślą zgłoszenie do komisji złożonej z urzędników włoskiego Ministerstwa Rozwoju Gospodarczego oraz wykażą dostęp do środków na rozwój firmy w wysokości przynajmniej 50 000 EUR.

Program wizowy oferuje dwie ścieżki kwalifikacji, których wybór zależy od wnioskodawców. Pierwsza ścieżka polega na tradycyjnym wypełnieniu wniosku wizowego, a druga umożliwia zgłoszenie się do programu za pośrednictwem inkubatora przedsiębiorczości jako instytucji przyjmującej. Czas trwania tradycyjnej procedury to najwyżej 30 dni. W przypadku przyjęcia startupu do inkubatora czas na weryfikację dokumentów ulega skróceniu. W rezultacie skorzystania z szybkiej ścieżki procedury wizowej, startup otrzymuje wizę prowizyjną na rok. W tym czasie musi powstać firma. Po upływie tego terminu wiza zostaje automatycznie przedłużona o dwa kolejne lata, jeśli startup dostarczy

dokumenty potwierdzające założenie firmy wraz z wyciągiem z rocznych przychodów.

Rząd włoski daje pierwszeństwo startupom, które pracują nad rozwiązaniami z obszaru zaawansowanych technologii, cyfrowych technologii informatycznych, badań i rozwoju, rolnictwa, tradycyjnego rzemiosła oraz produkcji przemysłowej.³²

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2014 r.
2. **Wielkość zespołu:** nieokreślona
3. **Czas obowiązywania wizy:** 12 miesięcy
4. **Możliwość przedłużenia:** tak, na 2 kolejne lata
5. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
6. **Wkład własny:** tak, minimum 50 000 EUR na rozwój firmy
7. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** zaawansowane technologie, cyfrowe technologie informatyczne, badania i rozwój, rolnictwo, rzemiosło tradycyjne oraz produkcja przemysłowa
8. **Dostęp do infrastruktury:** nie.

2. Azja / Bliski Wschód

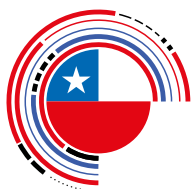


2.1. Innovation Visas for Foreign Entrepreneurs // Izrael

Ministerstwo Gospodarki Izraela ogłosiło w październiku 2015 roku plany stworzenia programu dla przedsiębiorców innowacyjnych umożliwiającego 2-letni pobyt zespołu założycieli na terenie Izraela, w celu rozwinięcia technologicznych pomysłów. Po tym okresie zespoły, które zdecydują się założyć startupy w Izraelu, będą mogły ubiegać się o nowe „wizy dla ekspertów”, które dadzą dostęp do publicznych instrumentów wsparcia finansowego oraz zapewnią zwrot dotychczas poniesionych kosztów za wykonaną pracę.³³

³² Italian Ministry of Economic Development, Minister's Technical Secretariat, DG for Industrial Policy, Competitiveness and SMEs, "Executive Summary of the new Italian legislation on innovative startups", 26 May 2015, http://www.mise.gov.it/images/stories/documenti/Executive_Summary_of%20Italy_Startup_Act%2026_05_2015.pdf

³³ Israel Ministry of Foreign Affairs, "Innovation visas for foreign entrepreneurs", 22 October 2015, <http://mfa.gov.il/MFA/InnovativeIsrael/DoingBusiness/Pages/Innovation-visas-for-foreign-entrepreneurs-22-Oct-2015.aspx>, dostęp: 19.05.2016



3. Ameryka Południowa

3.1. Start-up Chile // Chile

Opis:

Program Start-up Chile jest dedykowany przedsiębiorcom pierwszej fazy, którzy ukończyli 18. rok życia, opracowali skalowalny pomysł na biznes zorientowany na rynki globalne i chcą go założyć w Chile. Zgłoszenia do programu są weryfikowane pod względem zaawansowania pomysłu oraz zaangażowania założyciela w jego realizację. Program jest otwarty zarówno dla osób, które dopiero mierzą się z pomysłem, jak i dla tych, którzy uruchomili już swój biznes, ale funkcjonują na rynku krócej niż 2 lata. Założyciele startupów muszą brać aktywny udział w programie, pracując nad projektem wraz ze swoim zespołem w Chile przez 7 miesięcy.

Program inkubacyjny [Start-up Chile](#) cieszy się ogromną popularnością i charakteryzuje się dużą konkurencją już na etapie kwalifikacji do konkursu. Z tego powodu chilijski rząd dopuszcza dwukrotne zgłoszenie tego samego startupu do programu. Wychodząc naprzeciw wszystkim kandydatom, przed każdą kolejną rundą zgłoszeń Start-up Chile organizuje webinary dla wszystkich zgłaszających swój pomysł do konkursu, aby odpowiedzieć na dodatkowe pytania.

Realizacja projektu, który znajdzie się w programie Start-up Chile, jest ograniczona do 24 tygodni z możliwością jednokrotnego przedłużenia o 4 tygodnie i musi odbywać się w regionie miasta Santiago. Każdy startup uzyskuje w programie bezzwrotne dofinansowanie w wysokości do 90% kosztów projektu, czyli maksymalnie do 20 mln CLP. Dodatkowe 10% kosztów realizacji projektu muszą ponieść uczestnicy projektu.

Program promuje chilijskich absolwentów studiów magisterskich, doktoranckich i MBA z czołowych światowych uczelni. Jest to instrument rządowy wspierający politykę powrotów utalentowanych Chilijczyków do ich kraju pochodzenia. Dzięki uczestnictwie w Start-up Chile, uzyskują oni dostęp do wyższego dofinansowania niż laureaci konkursu z innych krajów.

Start-up Chile opracował drugi etap programu przeznaczony dla firm, które brały udział w pierwszej fazie konkursu. Jego celem jest skonsolidowanie dotychczas wypracowanej pozycji rynkowej uczestników konkursu w Chile, utrzymanie jej i dalszy rozwój wspomagający zmiany gospodarcze.

W zamian za udzielenie dodatkowego wsparcia finansowego start-upom, program stawia uczestnikom dodatkowe wymagania. Oczekuje wzrostu sprzedaży o przynajmniej 30%, stworzenia dwóch nowych miejsc pracy w Chile, zgromadzenia prywatnego kapitału w Chile oraz stworzenia firmy o profilu eksportowym, co pozwoli w krótkim czasie poprowadzić równoległą działalność biznesową w przynajmniej dwóch innych krajach poza Chile.

Druga faza programu trwa 12 miesięcy z możliwością jednokrotnego przedłużenia o okres 18 miesięcy. Finansowanie na tym etapie dochodzi do 60 mln CLP dla każdego biznesu (70% kosztów projektu).³⁴

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2010 r.
2. **Wielkość zespołu:** założyciel wraz z najwyżej dwoma członkami współzałożycielami
3. **Czas trwania programu:** 2 lata
4. **Możliwość przedłużenia:** tak
5. **Dofinansowanie z programu na start:** tak, do 20 mln CLP (dodatkowe 5 mln CLP dla chilijskich obywateli, którzy ukończyli naukę na zagranicznych uniwersytetach)
6. **Wkład własny:** tak (10% kosztów finansowania startupu)
7. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** nieokreślone
8. **Dostęp do infrastruktury:** tak
9. **Ograniczenia:** firmy o stażu nie większym niż 2 lata
10. **Obowiązki/warunki szczególne:** aktywne uczestnictwo założyciela startupu w programie.

34 "Start-up Chile Technical and Administrative Requirements CORFO", <http://img.startupchile.org/wp-content/uploads/2015/05/11172545/Terms-Conditions-English-1.pdf>

4. Ameryka Północna



4.1. Start-up Visa // Kanada

Opis:

Rząd kanadyjski, jako pierwszy na świecie uruchomił ścieżkę programu imigracyjnego dedykowaną przedsiębiorcom innowacyjnym. Program **Start-up Visa** łączy świat lokalnych inwestorów venture capital i aniołów biznesu z zagranicznymi przedsiębiorcami planującymi założyć startup w Kanadzie. Program jest odpowiedzią rządu kanadyjskiego na potrzebę stworzenia szybkiego i elastycznego systemu imigracyjnego zakotwiczonego w gospodarczych priorytetach. Obowiązujący dotąd program imigracyjny został w 2013 roku poszerzony o nową ścieżkę inkubacyjną dla biznesu. Najważniejszym celem planu rządowego było dostosowanie się do nowych, rosnących potrzeb kanadyjskiej gospodarki.³⁵

Jeszcze przed wypełnieniem wniosku do programu przedsiębiorcy muszą zmierzyć się z kanadyjskimi inwestorami i uzyskać dofinansowanie nie mniejsze niż 200 000 CAD od funduszy venture capital lub przynajmniej 75 000 CAD od aniołów biznesu. Wraz ze zgodą na inwestycję, przedsiębiorca otrzymuje tzw. list poparcia – zielone światło, aby złożyć wniosek do programu.³⁶

Program dopuszcza zgłoszenia zespołów liczących do pięciu członków o statusie współwłaścicieli firmy. Każdy z nich musi posiadać przynajmniej 10% udziałów w firmie, równoznacznych z prawem głosu. Zespół i inwestorzy muszą łącznie posiadać ponad 50% udziałów w firmie.

Kandydaci są zobowiązani dostarczyć dowód ukończenia przynajmniej jednego roku studiów na uczelni wyższej oraz zmierzyć się z testem kompetencji językowych. Certyfikat językowy Canadian Language Benchmark 5 jest obowiązkowym załącznikiem do wniosku wizowego.

35 Government of Canada, "Canada Open for Business to Start-Up Entrepreneurs", <http://news.gc.ca/web/article-en.do?mthd=advSrch&crtr.mnthndVI=6&crtr.mnthStrtVI=1&crtr.page=1&nid=833229&crtr.yrndVI=2014&crtr.kw=Start-up+visa&crtr.yrStrtVI=2002&crtr.dyStrtVI=1&crtr.dyndVI=12>, dostęp: 13.01.2016

36 Government of Canada, "Canadian Investor Groups Ready and Eager to Drive Economic Growth through the new Start-Up Visa", http://www.cic.gc.ca/english/department/media/backgrounders/2013/2013-03-28.asp?_ga=1.51575210.2017697155.1462863112, dostęp: 23.01.2016

Dodatkowym kryterium selekcji kandydatów jest potwierdzenie samodzielności finansowej przedsiębiorców wraz z ich rodzinami w momencie składania wniosku. Rząd kanadyjski oferuje 2750 wiz dla przedsiębiorców rocznie.³⁷

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2013 r.
2. **Wielkość zespołu:** maksymalnie 5 współwłaścicieli
3. **Możliwość przedłużenia:** tak
4. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
5. **Wkład własny:** samodzielność finansowa w Kanadzie
6. **Poszukiwane umiejętności/preferowany profil startupów:** nieokreślone
7. **Dostęp do infrastruktury:** nie
8. **Ograniczenia:** dowód ukończenia przynajmniej jednego roku studiów na uczelni wyższej, certyfikat językowy
9. **Obowiązki/warunki szczególne:** zdobycie finansowania od kanadyjskich funduszy VC albo aniołów biznesu.³⁸

4.2. Startup America // Stany Zjednoczone

Projekt programu wizowego dla startupów został ogłoszony przez Prezydenta Baracka Obamę w 2011 roku. To wydarzenie zainspirowało powstanie sojuszu Startup America Partnership - czyli partnerstwa podmiotów amerykańskiego sektora prywatnego reprezentującego innowacyjny biznes z uniwersytetami i agencjami federalnymi w celu rozpowszechniania myśli i sukcesu amerykańskich przedsiębiorców. W ciągu 3 lat od powołania tej inicjatywy, Startup America Partnership (funkcjonujący poza USA pod nazwą UP Global) zobowiązał się do udzielenia aktywnego wsparcia i wyszkolenia 500 tysięcy przedsiębiorców z całego świata.³⁹

Projekt **Startup America** ma za zadanie zwiększyć dostęp do kapitału dla szybko rozwijających się firm na terenie całego kraju, pomóc

37 Government of Canada, Operational Bulletin 555 – October 28, 2013, "Work Permits for Start-up Business Class Permanent Resident Visa Applicants", <http://www.cic.gc.ca/english/resources/manuals/bulletins/2013/ob555.asp>, dostęp: 28.05.2016

38 Government of Canada, "Start-up Visa", <http://www.cic.gc.ca/english/immigrate/business/start-up/index.asp>, dostęp: 15.01.2016

39 The White House, Fact Sheet: White House Launches "Startup America" Initiative, <https://www.whitehouse.gov/startup-america-fact-sheet>, dostęp: 26.04.2016

w rozwoju przedsiębiorczości i programów edukacyjnych, które umożliwiają wsparcie mentorów, aby coraz więcej Amerykanów nie tylko znajdowało miejsca pracy, ale również tworzyło nowe. Program ma ponadto wspomóc wysiłki firm w zakresie komercjalizacji badań i rozwoju, przekazując rocznie z budżetu federalnego około 148 mld USD do dyspozycji startupów, co ma przyczynić się do realizacji nowych przedsięwzięć innowacyjnych i powstania zupełnie nowych gałęzi przemysłu. Startup America ma pomagać w identyfikacji i usuwaniu barier w rozwoju startupów oraz w intensyfikowaniu współpracy między dużymi firmami a startupami.⁴⁰

5. Azja Pacyfik



5.1. Business Innovation and Investment Programme // Australia

Opis:

Australijska wersja wizy dla startupów powstała jako aktualizacja już istniejącego programu Business Skills Programme z 1992 roku. Celem tego programu imigracyjnego jest zainteresowanie zagranicznych przedsiębiorców i inwestorów przeniesieniem działalności lub jej rozpoczęciem w Australii. Najbardziej poszukiwani w Australii są przedsiębiorcy, którzy w swojej karierze wielokrotnie osiągnęli sukces inwestując i tworząc innowacyjne startupy.

Program **Business Innovation and Investment** wyróżnia trzy kategorie wizowe (2 rodzaje wiz ze stałym pobytem i jedna wiza wydawana na czas określony), z których każda wprowadza oddzielne warunki postępowania i kwalifikacji. **Business Innovation Stream** jest podkategorią Business Innovation and Investment Provisional Visa wydawanej na czas określony. Przed złożeniem wniosku należy uzyskać nominację od rządu stanowego lub terytorialnego. W następnej kolejności przedsiębiorca i członkowie jego rodziny muszą wywiązać się z warunków związanych ze stanem zdrowia, postawą obywatelską, niekaralnością, spełnić kryterium finansowe oraz wykazać się świadomością i szacunkiem do australijskiego sposobu życia.

40 The White House, "Startup America: Overview", <https://www.whitehouse.gov/economy/business/startup-america>, dostęp: 26.04.2016

Kandydat o profilu zgodnym z kategorią Business Innovation Stream to przedsiębiorca odnoszący sukcesy w karierze biznesowej, który jest aktywnie zaangażowany w prowadzony biznes, a obrót finansowy jego firmy wynosi nie mniej niż 500 000 AU\$ w ostatnich dwóch z czterech okresów rozliczeniowych poprzedzających złożenie wniosku o wizę. W momencie złożenia wniosku przedsiębiorca i jego partner – łącznie lub każdy z osobna, muszą posiadać legalne zasoby netto o wartości przynajmniej 800 000 AU\$, które mogą zostać przetransferowane do Australii w ciągu 2 lat od otrzymania wizy. Wiza posiada czteroletnią ważność.

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2012 r.
2. **Czas obowiązywania wizy:** 4 lata
3. **Możliwość przedłużenia:** tak
4. **Wkład własny:** samodzielność finansowa
5. **Poszukiwani:** przedsiębiorcy, którzy wielokrotnie osiągnęli sukces, inwestując i tworząc innowacyjne startupy
6. **Obowiązki/warunki szczególne:** obrót finansowy nie niższy niż 500 000 AUD w ostatnich dwóch latach rozliczeniowych, legalne zasoby netto o wartości przynajmniej 800 000 AUD.⁴¹



5.2. Entrepreneur Work Visa // Nowa Zelandia

Opis:

Nowa Zelandia przygotowała nową odstonę wcześniej dostępnych ścieżek wizowych (Long Term Business), w ramach której otwiera się na doświadczonych przedsiębiorców. Opracowane zostały dwie kategorie wiz: **Entrepreneur Work Visa** na czas określony oraz **Entrepreneur Residence Category**, która udziela prawa pobytu na stałe.

Proces rozwijania biznesu w ramach Entrepreneur Work Visa został wyznaczony na trzy lata i podzielony na dwa etapy: *Start-up stage* oraz *Balance stage*. Start-up stage trwa 12 miesięcy, a Balance stage to

⁴¹ Investment Immigration, Residency & Citizenship Investment Programs, "Australia Residence Investment Programme", <https://investmentimmigration.com/australia-residence-investor-program/>, dostęp: 26.04.2016

kolejne 24 miesiące, o które przedsiębiorca musi się starać wykazując, że wykorzystał pierwszy rok na założenie działalności.

Aby uzyskać prawo do przedłużenia ważności pierwszego etapu Entrepreneur Work Visa, należy złożyć dokumenty potwierdzające transfer kapitału inwestycyjnego do Nowej Zelandii (w wysokości przynajmniej 100 000 NZD). Pozostałe warunki uczestnictwa dotyczą dokumentacji poświadczającej rejestrację działalności gospodarczej, prowadzonej księgowości czy zakupu nieruchomości pod siedzibę firmy.

Prawo stałego pobytu w Nowej Zelandii w ramach Entrepreneur Residence Category uzyskują przedsiębiorcy, którzy odniosą sukces w ciągu pierwszych lat funkcjonowania jako beneficjenci Entrepreneur Work Visa. W zależności od tego, jak bardzo przyczynili się do rozwoju gospodarczego Nowej Zelandii, oraz jak duże zyski osiąga startup, zostaną zakwalifikowani do kolejnego kroku w kierunku otrzymania statusu rezydenta.

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2014 r.
2. **Wielkość zespołu:** nieokreślona
3. **Czas obowiązywania wizy na czas określony:** 12 miesięcy (Start-up stage) + 24 miesiące (Balance stage)
4. **Możliwość zdobycia statusu rezydenta:** tak, procedura trwa 6 miesięcy lub 24 miesiące
5. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
6. **Wkład własny:** tak, 100 000 NZD
7. **Poszukiwani:** doświadczeni przedsiębiorcy
8. **Dostęp do infrastruktury:** nie
9. **Ograniczenia:** certyfikat językowy poświadczający znajomość języku angielskiego, warunek stanu zdrowia i świadomej postawy obywatelskiej
10. **Obowiązki/warunki szczególne:** inwestycja w startup min. 500 000 NZD oraz stworzenie przynajmniej trzech nowych miejsc pracy wykonywanej w pełnym wymiarze dla obywateli Nowej Zelandii (Entrepreneur Residence Category, szybka ścieżka do statusu stałego mieszkańca, 6 miesięcy).⁴²

⁴² New Zealand Immigration, Entrepreneur Work Visas, <http://www.immigration.govt.nz/migrant/stream/invest/entrepreneur/entrepreneurworkvisa/>, dostęp: 26.04.2016



5.3. Entrepass // Singapur

Opis:

Program Entrepass jest skierowany do innowacyjnych startupów wczesnej fazy, które dopiero zamierzają zarejestrować firmę lub podjęły działalność nie później niż 6 miesięcy od daty złożenia wniosku wizowego.

Warunkiem wstępnym dla startupów jest złożenie solidnego biznesplanu, transfer kapitału w wysokości przynajmniej 50 000 SGD na konto bankowe, które firma otworzy w Singapurze, oraz prawo w rękach założyciela do minimum 30% udziałów w przedsiębiorstwie.

Startup musi dodatkowo spełnić przynajmniej jedno z poniższych kryteriów: uzyskać dofinansowanie od akredytowanego anioła biznesu lub funduszu venture capital zarejestrowanego w Singapurze, posiadać prawo własności intelektualnej do swojego pomysłu, pracować nad pomysłem z naukowo-technologicznym instytutem badawczym lub być członkiem lokalnego inkubatora.⁴³

Warunki uczestnictwa:

1. **Powstanie programu:** 2004 r. (ostatnia aktualizacja kryteriów: 2013 r.)
2. **Wielkość zespołu:** nieokreślona.
3. **Czas obowiązywania wizy:** 12 miesięcy
4. **Możliwość przedłużenia ważności wizy:** tak, wielokrotnie (dopóki startup utrzymuje się na rynku)
5. **Dofinansowanie z programu na start:** nie
6. **Wkład własny:** tak, 50 000 SGD
7. **Poszukiwani:** przedsiębiorcy innowacyjni
8. **Dostęp do infrastruktury:** nie.

⁴³ Ministry of Manpower, "Eligibility for EntrePass", <http://www.mom.gov.sg/passes-and-permits/entrepass/eligibility>, dostęp: 26.04.2016

IV PODSUMOWANIE



1. Doświadczenia Polski

W Polsce obecnie funkcjonuje rozwiązanie ułatwiające zatrudnienie obcokrajowców o wysokich kwalifikacjach zawodowych, które wprowadzono w życie w 2013 roku, w konsekwencji dyrektywy Unii Europejskiej z 2009 roku. Niebieska Karta (EU Blue Card) to zezwolenie na pobyt udzielane we wszystkich krajach UE, z wyłączeniem Danii, Irlandii i Wielkiej Brytanii.

Niebieska Karta jest wydawana w Polsce na okres do trzech lat cudzoziemcom wykonującym **zawody regulowane** (według definicji odpowiedniego Urzędu lub Ministerstwa RP), którzy posiadają 5 lat udokumentowanego doświadczenia zawodowego lub ukończyli co najmniej 3 lata studiów wyższych.

Żeby wnioskować o Niebieską Kartę, należy posiadać umowę o pracę na przynajmniej rok (honorowane są również umowy-zlecenia lub o dzieło), ważne ubezpieczenie zdrowotne, a proponowane na stanowisku wynagrodzenie nie może być niższe niż 150% przeciętnego wynagrodzenia w Polsce. Zezwolenia udzielane są przez urzędy wojewódzkie. Procedura trwa do dwóch miesięcy.⁴⁴

W praktyce, w latach 2012-2014, 85% europejskich Niebieskich Kart przyznały Niemcy i tylko oni jako jedyni w Europie monitorują ich dynamikę. W badanym okresie w Niemczech przyznano aż 34 639 kart, a w Polsce jedynie 18.⁴⁵

2. Prawo pracy dla wschodnich sąsiadów i naukowców

Obywatele Armenii, Białorusi, Gruzji, Mołdawii, Rosji i Ukrainy otrzymali specjalny status, który upoważnia ich do podjęcia pracy w Polsce w każdym zawodzie bez konieczności uzyskania zezwolenia na pracę

44 Zielona Linia, "Czym jest Niebieska Karta?", <http://zielonalinia.gov.pl/Niebieska-karta-41531>, dostęp: 19.04.2016

45 Honeypot Blog, "A guide to the EU Blue Card for software developers", <http://blog.honeypot.io/EU-Bluecard-for-software-developers/>, dostęp: 19.04.2016

„przez okres nieprzekraczający 6 miesięcy w ciągu następnych 12 miesięcy” po zarejestrowaniu się w powiatowym urzędzie pracy.⁴⁶

Zezwolenia na pracę dla zagranicznych naukowców w instytucjach badawczych publicznych lub niepublicznych regulują w Polsce oddzielne przepisy. Naukowcy-badacze przyjeżdżający do Polski do pracy w publicznej instytucji badawczej, uczelni wyższej (również prywatnej) lub w Polskiej Akademii Nauk, potrzebują wiza na wjazd do Polski w celu wykonywania pracy.

W przypadku przyjazdu do pracy w przedsiębiorstwie badawczym o charakterze niepublicznym, zanim cudzoziemiec będzie mógł ubiegać się o wizę, jego pracodawca musi najpierw wnioskować do powiatowego urzędu pracy o wydanie opinii, że Urząd nie posiada w zasobach lokalnych osoby spełniającej kryteria na dane stanowisko.

W następnej kolejności pracodawca ma obowiązek złożenia uzyskanej opinii wraz z dokumentami kandydata do urzędu wojewódzkiego w celu uzyskania zezwolenia na pracę. Pracodawca odsyła następnie zezwolenie do naukowca, który w ambasadzie lub konsulacie RP w kraju swojego pobytu może wystąpić o wizę krajową z pozwoleniem na pracę.⁴⁷



3. Projekt europejskiej wiza dla startupów

Holandia, która powołała organizację StartupDelta oraz stworzyła jeden z najbardziej postępowych programów wizowych dla przedsiębiorców innowacyjnych w Europie, od 1 stycznia do 1 lipca 2016 r., po raz kolejny przewodzi Radzie Unii Europejskiej. Podczas Prezydencji w UE Holandia promuje projekty z obszaru badań i innowacji oraz konsultuje projekt europejskiej wiza dla startupów (European startup visa). Kolejna Prezydencja w Radzie Unii Europejskiej przypada Słowacji, która rozpocznie się 1 lipca 2016 r. i będzie kontynuować ten projekt.

46 ROZPORZĄDZENIE MINISTRA PRACY I POLITYKI SPOŁECZNEJ1) z dnia 20 lipca 2011 r. w sprawie przypadków, w których powierzenie wykonywania pracy cudzoziemcowi na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej jest dopuszczalne bez konieczności uzyskania zezwolenia na pracę.

47 EURAXESS Poland, "Zezwolenia na pracę - Obywatele Armenii, Białorusi, Gruzji, Mołdawii, Rosji i Ukrainy", <http://www.euraxess.pl/indexp/instytucje/zezwozenia-na-prac-start=4.htm>, dostęp:19.04.2016

Minister Gospodarki Holandii Henk Kamp podczas spotkania unijnych ministrów odpowiedzialnych za badania i innowacje w styczniu 2016 roku w Amsterdamie, przekonywał kraje członkowskie do stawienia oporu realnej perspektywie powstania luki w ilości kompetentnych pracowników, jakich będzie poszukiwać sektor innowacyjności w najbliższych latach.⁴⁸ Według raportu OECD startupy i młode firmy w Europie są odpowiedzialne za 17% zatrudnienia oraz tworzą 42% nowych miejsc pracy.⁴⁹ Holendrzy zaproponowali, aby w Europie powstały odpowiednie warunki, włączając w to możliwość udzielania wsparcia finansowego pracownikom i przedsiębiorcom konfrontującym się na co dzień z problemem zatrudniania talentów.

Temat propozycji stworzenia instrumentu promującego zatrudnianie talentów spoza Europy w krajach członkowskich był ponownie omawiany 27 maja 2016 r. przy okazji spotkania rady ds. konkurencyjności w Radzie Unii Europejskiej.

4. Rekomendacje dla Polski

Z opracowania Ministerstwa Gospodarki⁵⁰ wynika, że najważniejszą z barier w rozwoju firm jest dostępność wykwalifikowanych pracowników. Nadwyżka popytu nad podażą specjalistów IT potwierdzają też raporty firmy Hays Poland. „Sektor ICT jest uważany za odporny na kryzys, a firmy z tej branży nie tylko nie zmniejszają zatrudnienia, lecz wprost przeciwnie – cały czas poszukują odpowiednio wykwalifikowanych kandydatów do pracy. W dużym stopniu jest to spowodowane systematycznie pojawiającymi się na rynku nowymi technologiami. Chcąc nadążyć za tymi zmianami, firmy wciąż muszą zatrudniać specjalistów o wysokich kwalifikacjach” – czytamy w publikacji „Raport płacowy 2013. Trendy na rynku pracy” Hays Poland.

Rosnące zapotrzebowanie na wysokiej klasy pracowników doprowadziło w 2013 roku do wzrostu wynagrodzeń programistów

48 Speech by Henk Kamp at the opening of the Informal Meeting of Ministers Responsible for Competitiveness, 27.01.2016, <http://english.eu2016.nl/latest/news/2016/01/27/speech-by-henk-kamp-minister-of-economic-affairs-at-the-opening-of-the-informal-meeting-of-ministers-responsible-for-competitiveness>, dostęp: 19.05.2016

49 Organization for Economic Co-operation and Development, “Employment dynamics, young businesses and allocative efficiency”, <http://www.oecd.org/sti/dynemp.htm>, dostęp: 19.05.2016

50 POTENCJAŁ WZROSTU SEKTORA ICT W POLSCE W PERSPEKTYWIE DO 10 LAT <http://strategieibiznes.pl/artykuly/it/potencjal-wzrostu-sektora-ict-w-polsce-w-perspektywie-do-10-lat/>, dostęp: 23.05.2016

o ok. 10-15% w porównaniu z początkiem 2012 roku. Popyt na specjalistów jest stymulowany również przez pojawiające się na rynku firmy, które otwierają w Polsce centra rozwoju oprogramowania i chcą przyciągnąć do siebie kandydatów. Starają się one zaoferować bardziej atrakcyjne wynagrodzenie, chcąc ściągnąć najlepszych pracowników.

Według prognoz Hays Poland w najbliższych latach najbardziej poszukiwani będą specjaliści z obszaru tworzenia oprogramowania – głównie ci związani z rozwojem aplikacji webowych, mobilnych i projektami telekomunikacyjnymi. Na zatrudnienie mogą liczyć osoby z doświadczeniem jako programista i tester w projektach wykorzystujących najnowsze wersje takich technologii jak: Java/JEE, .NET, C++, iOS, Android, Windows Phone OS oraz HTML 5, CSS 3 i JavaScript. Nie słabnie też zainteresowanie specjalistami od systemu SAP. Więcej ofert pracy jest skierowanych również do ekspertów od: wirtualizacji, komunikacji bliskiego zasięgu (NFC), komunikowania w czasie rzeczywistym (RTC), cloud computing i bezpieczeństwa IT.

Rośnie też udział kontraktorów wśród specjalistów IT, czyli osób, które są wynajmowane do zrealizowania konkretnych projektów. Przedstawiciele Hays Poland mówią, że jest on w Polsce na takim poziomie jak 10 lat temu w Niemczech czy Wielkiej Brytanii. Sytuacja ta jednak szybko się zmienia. Wkrótce z kontraktorów zaczną korzystać np. dostawcy usług IT, głównie tacy integratorzy jak Asseco Poland czy Sygnity. „Na Zachodzie w przypadku integratorów stosunek pracowników na etacie do kontraktorów to 20 do 80, w Polsce jest na odwrót. Ale właśnie tak to będzie wyglądać już za kilka lat i u nas” – prognozuje przedstawiciele Hays Poland.

5. Przepisy sprzyjające zatrudnianiu specjalistów spoza Unii Europejskiej

Popyt na specjalistów m.in. programistów, analityków lub marketerów internetowych przewyższa podaż nie tylko w Polsce, ale również w większości krajów zachodnich. W ciągu najbliższych lat deficyt zatrudnienia będzie się zwiększać. Polskie startupy i większe firmy programistyczne skorzystałyby z liberalizacji przyznawania polskich wiz specjalistom spoza UE, w szczególności z krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Ponadto niezbędna jest promocja Polski jako kraju przyjaznego dla specjalistów spoza UE.

Wprowadzenie przepisów zachęcających przedsiębiorców spoza Polski do zakładania startupów w naszym kraju dałoby Polsce szansę stania się startupowym centrum – krajem innowacyjnych przedsięwzięć kreatywnych osób z całej Europy. Bardzo realne jest przyciągnięcie do Polski założycieli startupów z Europy Środkowo-Wschodniej. W realizacji tego celu wsparcie administracji publicznej będzie niezbędne. Warto wzorować się na najlepszych przykładach z zagranicy. Na szczególną uwagę zasługują opisany w opracowaniu program Start-up Chile – w wyniku programu wsparcia, w Chile powstało ponad tysiąc innowacyjnych projektów stworzonych przez przedsiębiorców z całego świata.

Postulujemy stworzenie prostego i przejrzystego systemu przyznawania wiz dla przedsiębiorców i specjalistów spoza Polski. W ten sposób osoby, które myślą o przybyciu do Polski w celu prowadzenia biznesu lub podjęcia pracy w startupach, będą czuły się zaproszone i pożądane w naszym kraju.

6. Sylwetki autorek



Magdalena Beauchamp prowadzi dział badań i polityki europejskiej w Startup Poland. Zdobywała doświadczenie w obszarze polityk gospodarczych w Dziale Handlowym Ambasady Królestwa Danii w Warszawie oraz w Komisji Europejskiej, w DG Podatki i Unia Celna (TAXUD). W 2014 roku z inicjatywy Magdaleny powstał Homegrown Reportage, platforma fotografii i wywiadu o polskich przedsiębiorcach, początkach ich sukcesu, inspiracjach i ryzyku, z jakim się mierzą.

Jest absolwentką kierunku Jednolity Rynek Europejski w College of Europe w Natolinie oraz stosunków międzynarodowych i ekonomii w Wyższej Szkole Europejskiej i szwajcarskim Université de Fribourg.



Eliza Kruczkowska od kwietnia 2015 roku pełni funkcję prezesa zarządu Startup Poland. Zdobywała doświadczenie pracując zarówno dla sektora IT, współpracując z markami Huawei i Mozilla, jak i organizacjami pozarządowymi (Fundacja ePaństwo i projekt „Koduj dla Polski”). Dzięki pracy dla Jana Rokity poznała realia rządzące polską sceną polityczną, a kilka lat za granicą (Madryt, Londyn i Monachium) nauczyło ją patrzeć na biznes globalnie.

Jest absolwentką kierunku dziennikarstwo i komunikacja społeczna na Uniwersytecie Warszawskim oraz kierunku komunikacja w Middlesex University w Londynie. Obecnie realizuje doktorat w Kolegium Ekonomiczno-Społecznym Szkoły Głównej Handlowej.

Projekt graficzny: jeststudio.com

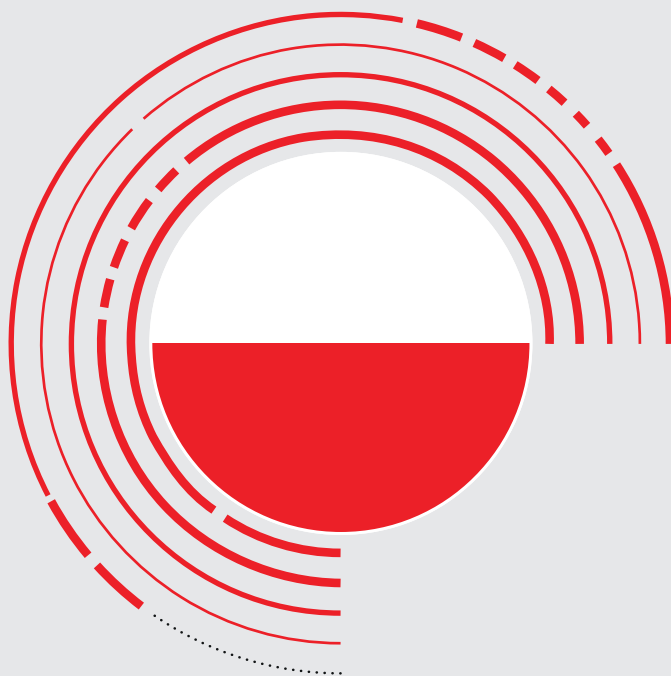
Wszelkie komentarze i uwagi prosimy wysyłać na adres e-mail:
kontakt@startuppoland.org

Fundacja Startup Poland

ul. Franciszka Bohomolca 15

01-613 Warszawa

Publikacja jest dostępna na licencji Creative Commons Uznanie Autorstwa 3.0 Polska, pewne prawa zastrzeżone na rzecz autorów i Fundacji Startup Poland. Pełna treść licencji jest dostępna na stronie creativecommons.org/licenses/by/3.0/pl. Zezwala się na dowolne wykorzystywanie treści publikacji pod warunkiem wskazania autorów oraz podania informacji o licencji.



Fundacja Startup Poland reprezentuje środowisko innowacyjnych przedsiębiorców i jest głosem polskich startupów. Jej celem jest budowanie świadomości potencjału startupów wśród decydentów, polityków i samorządowców.

W swoim działaniu koncentruje się na identyfikacji i likwidacji barier ograniczających rozwój innowacyjnych firm w Polsce oraz wspiera działania legislacyjne budujące ekosystem startupowy w Polsce.